

bejo

ТОО «Бејо Тукым» представляет на казахстанском рынке всемирно известную голландскую семеноводческую компанию Bejo Zaden B.V.

РК г. Алматы, ул. Шемякина 195, Тел.: +7 (727) 390-40-72, 390-40-73
г. Костанай, ул. Леонида Беды 126 ул. Абая 6 тел.: 28-05-05, 26-26-01

Тел./факс: +7 (727) 380-11-21 Email: info@bejo.kz, www.bejo.kz

ЕКОСТАНАЙ-КАМА

ШИНЫ, ДИСКИ

для сельхоз и грузовой техники

г. Костанай, ул. Леонида Беды 126 ул. Абая 6 тел.: 28-05-05, 26-26-01

АГРОРЫНОК

без границ,
Республиканская газета

18+
8(129)
23 сентября
2024

www.z-4.kz

Закупаем на постоянной основе:

GRANOSA

моб.: +41 79 138 64 28



Skype: dmytro.sidenko
e-mail: sidenko@granosa.ch
www.granosa.ch

обычную и
органическую
горчицу



семена
горчицы
белой



семена
горчицы
желтой



семена
горчицы
черной

АГРОСИЛА

г. Караганда, моб.: 8-777-893-60-40, 8-701-376-69-04, e-mail: andrey_birukov@mail.ru

- Инновации в растениеводстве
- Стимуляторы роста растений
- Микроудобрения
- Корректоры РН

ТОО "MAKSAT Global"

**Большой выбор новой сельхозтехники!
Возможна доставка по Казахстану!**



Косилка самоходная KC-100 "Чулпан"
Ваш надежный помощник на пути к успеху!!!



Трактор
АГРОМАШ 90ТГ



Оборотный отвальной
плуг GAK



Тюковый пресс-подборщик
RSA-98

Лизинг

через: **АО "Аграрная кредитная корпорация"**

АО "КазАгроФинанс"



ТОО "MAKSAT Global"

РК, г. Астана, ул. М. Габдуллина, д 17/1, оф. 4
тел.: +7 701 165 53 44, +7 771 771 11 22
e-mail: maksatglobal@mail.ru, www.maksat-global.kz

ИП СпецАгроЖапчасть реализует: Посевные комплексы



ЗАПЧАСТИ ДЛЯ:

- Посевных комплексов «Кузбасс»
- Режущих систем «Шумахер»
- Прицепных жаток ЖВЗ-10,7
- Двигателей ТМЗ
- Дисковых борон БДМ и БДТ-720



Услуги по переоборудованию стандартных систем
срезов жаток на систему среза «Шумахер»

РК, г. Костанай, ул. Карбышева, 8 Г, маг. «КУЗБАСС»
8(7142) 28-37-70, 8-775-466-48-15, 8-777-301-24-92
e-mail: abdsamat77@mail.ru

KTR
КОСТАНАЙСКИЙ
ТРАКТОРНЫЙ ЗАВОД

ТОВАРИЩЕСТВО С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ
УРАЛ ЛТД
ОФИЦИАЛЬНЫЙ ДИЛЛЕР ПО КОСТАНАЙСКОЙ ОБЛАСТИ

430 л.с.
82-300-000
77 800 000

КИРОВЕЦ

460 л.с.
96-200-000
90 900 000



Комплекты для сдавивания
колёс на все виды техники



Изготовление балластных
грузов для сельхозмашин

Услуги листогиба
и плазмореза



Республика Казахстан
г. Костанай, пр-т Аль-Фараби, 141/77

8 777 508 56 25
8 705 243 59 62

ural_ltd
www.uraltd.kz

Международная выставка

ЖАНАДАЛА

Farm Astana JANA DALA специализированная выставка

Vet Astana JANA DALA специализированная выставка

6-7-8 НОЯБРЯ

экспотиме Г. АСТАНА, ПР. САРЫАРКА, 4 RADISSON HOTEL ASTANA

ЗОЛОТОЙ СПОНСОР: Westfalia.kz

СПОНСОР ФИРМЕННЫХ ПАКЕТОВ: ТОО КазВетСнаб

Мы представляем:

Быдло, Коза, Овца, Камелю, Лошадь, Свинья, Гусь

www.exptime.kz jana_dala_greenday jana_dala_greenday

ТОО "ЦелинАгроД

г. Нур-Султан, ул. Нендана, 9,
тел. +7(712) 25-30-15, +7-701-317-80-24, +7-705-1000-473
e-mail: tselinagro@mail.ru, www.tselinagro.satu.kz

Плоскорез глубокорыхлитель ПГН-7
Культиватор плоскорез широкозахватный КПШ-9

Плуг прицепной ПП 12-35

Тележка навеска гидрофицированная

Плуг чизельный ПЧ-3.0 ПЧ-4.0

Плоскорез глубокорыхлитель ПГН-5

Плуг прицепной ПП 9-35

Плоскорез глубокорыхлитель ПГН-3

Плоскорез глубокорыхлитель ПГП-7

Плуг ПН 8-35

Плоскорез глубокорыхлитель ПГП-5

Борона дисковая тяжелая БДТ-7

Капитальный ремонт сеялок СЗС, СТС

Культиватор плоскорез широкозахватный КПШ-11n

ЧЕРНОЕ ЗОЛОТО

Пожалуй, никакая другая полевая сельхозкультура, убираемая зерноуборочными комбайнами, не имеет столько нюансов организации уборки, как рапс. Эта высокомаржинальная масличная культура — едва ли не чемпион по уровню потерь при уборке. Даже если соблюдать все технологические моменты и сроки, вполне нормальными считаются потери 5–6%, если же делать не по уму — в поле можно оставить четверть и даже больше урожая маслосемян. При этом на практике максимальные потери обычно наблюдаются при слишком ранней, а не поздней уборке. Именно поэтому мы начнем с определения оптимального времени уборки рапса.

ТОЧНО В СРОК!

Вследствие достаточно длительного срока цветения стеблей рапса (до пяти недель) созревание отдельных растений протекает неравномерно и растянуто. Главные трудности при правильном определении срока уборки связаны именно с этим. Семена на разных ярусах одного растения созревают по-разному. Когда верхние стручки уже созрели и начинают растрескиваться и даже открываться, налив семян в нижних еще продолжается. В какой-то части это позволяет скомпенсировать потери семян. Ведь в верхнем ярусе обычно находится лишь порядка 20% масловой доли семян, а в среднем и нижнем — 45 и 35% соответственно. Кроме того, в этих двух ярусах находятся и наиболее богатые маслом семена рапса. Поэтому традиционно данную культуру стараются убирать при полной спелости семян. Достигнув спелости, семена имеют блестящую черную с отливом синевы окраску, они очень тверды и трудно раздавливаются, и, конечно, шелестят при встряхивании внутри стручков.

Подходов к определению точного момента начала уборки существует несколько. Во-первых, это влажность семян. При прямом комбайнировании допустимым верхним пределом для начала уборки является 12%. При слишком ранней уборке и высокой влажности повышается сложность обмолота. В этом случае более влажные части стеблей значительно снижают пропускную способность комбайна, липнут к элементам системы обмолота и приводят к появлению зеленых примесей в обмолоченной массе, которые, в свою очередь, уже приводят к проблемам при сепарации и очистке, забивая решета. Также влажные семена и части соломы плющаются в молотильном аппарате, повышая влажность остальных семян. Такое обратное увлажнение может составлять до 4%.

Еще одним подходом к определению оптимального срока начала уборки рапса является интенсивный контроль его стеблей. Этот метод более трудоемкий. В нем используют специальные чаши определенной площади, которые помещают в разных местах поля. Зная примерную урожайность и подсчитав количество семян в них, можно вычислить количество потерь в процентах на осипании. По ходу созревания эта цифра растет. В оптимальный момент начала уборки она соответствует примерно 2%. Также, но главным образом при раздельной уборке рапса, многие ориентируются на цвет семян в средней части растения. О цветовом оттенке полностью вызревших семян мы уже рассказали чуть раньше. Однако в случае раздельной уборки целевой цвет — коричневый. Обычно в этот момент влажность семян составляет около 30% или чуть более.

ДЕСИКАЦИЯ И СКЛЕИВАНИЕ

Для обеспечения лучшей равномерности созревания на рапсе в некоторых случаях используется метод десикации, заключающийся в опрыскивании посевов различными глифосат- или дикватсодержащими препаратами. Она также обеспечивает



подсушку семян, а также зеленой массы культуры и сорняков. Десикация бывает крайне полезна в ситуации сильного засорения стеблей, особенно ромашкой и подмаренником цепким, которые могут доставить массу проблем при уборке комбайном. Проводят ее примерно за 5–14 дней до предполагаемой даты начала уборки. Конкретные сроки зависят от препарата, его концентрации, состояния стеблей и, конечно, погодных условий.

Планируя десикацию, крайне важно точно определиться, что в момент проявления действия препарата не будет накладки с комбайновой уборкой других сельхозкультур, поскольку осипание рапса после десикации будет нарастать гораздо более интенсивно.

Также необходимым условием для проведения десикации наземным способом является обязательное наличие технологических колей и самоходного опрыскивателя, обеспечивающего достаточную величину клиренса. Вместе с тем снижение потерь

и прибавка урожая в результате десикации не всегда покрывают затраты на ее проведение. Поэтому ее необходимость нужно определять в каждом конкретном случае индивидуально, принимая во внимание все агротехнические условия.

В последние годы крайне популярным способом снижения потерь рапса в результате растрескивания стручков стало применение различных клеевых препаратов. В их состав входят как kleящие вещества, как правило, на основе полимеров, искусственного латекса или производных целлюлозы, так и поверхностью активные вещества (ПАВ). Их применение обеспечивает равномерное образование пленки на поверхности стручков, которая не позволяет влаге циркулировать при смене температурного режима и влажности в ночные и дневное время. Именно данный процесс является главной причиной их растрескивания.

Обработку клеевыми препаратами производят обычно за 3–4 недели до начала уборки. Здесь, как и в случае с десикацией, необходимы наличие заложенных технологических колей и самоходный опрыскиватель. Хотя если рапс очень низкорослый, можно обойтись и трактором с прицепным опрыскивателем. Кстати, некоторые производители клеевых препаратов допускают комбинированную обработку с добавлением десиканта. Впрочем, значительного однозначного опыта по данному направлению в России пока нет. Еще одним преимуществом использования клеевых препаратов является то, что они дают эффект не только при прямом комбайнировании, но и в условиях раздельной уборки рапса.

ПРЯМАЯ ИЛИ РАЗДЕЛЬНАЯ УБОРКА?

Говоря о предпочтительной технологии уборки рапса, стоит заметить, что в нормальных условиях прямое комбинирование всегда выигрывает у раздельного способа уборки. Первый способ обеспечивает более низкие потери, экономию на операции укладки в валок и погодную устойчивость — после дождя рапс лучше сохнет на стебле, а не в валке.

Впрочем, раздельная уборка тоже бывает оправданна. Так, например, если к периоду уборки сформировался значительно засоренный фон или в регионе, где возделывается культура, имеют место частые и сильные ветры, способствующие самообмолоту и осипанию семян. Также применение раздельного способа уборки рапса оправданно, когда в хозяйстве либо нет специализированной рапсовой жатки, либо она надолго вышла из строя. Потери в этом случае от раздельной уборки будут все равно в несколько раз ниже, чем если убирать прямым комбайнированием обычной зерновой жаткой. Скашивание в валок желательно проводить на высокую стерню, порядка 25–30 см. При условии благоприятной погоды на сушку и дозревание в валке уходит от 6 до 12 дней.

Продолжение материала
читайте в следующем номере газеты.



VECTOR 410 — это надежно

Зерноуборочные комбайны с однобарабанным МСУ и клавишным соломотрясом — это классика, которая всегда «в моде». И VECTOR 410 можно назвать практически эталонным образцом неприхотливых и надежных машин. Этот ЗУК четвертого класса давно прописался на полях Казахстана и своих позиций явно сдавать не намерен.

Простой в управлении, легкий в обслуживании, доступный по стоимости приобретения и содержания... Что еще нужно? Высокая производительность! И по этому параметру комбайн считается одним из лучших в своем классе. Заявленную Rostselmash сезонная производительность в 750 га на практике VECTOR 410 «перебивает» с лихвой.

Ну а часовая зависит от многих факторов: урожайность, условия уборки, рельеф, ширина адаптера, скорость, опыт механизатора. Можно лишь уверенно утверждать, что заявленная производителем цифра в 12 т/ч на нормированном хлебостое многократно подтверждена испытаниями и практикой.

Например, на уборке пшеницы урожайностью порядка 52 ц/га VECTOR 410 с шестиметровой жаткой намолачивал 13,4 т/ч. А на фоне урожайности порядка 23,5 ц/га с семиметровой жаткой — 12,7 т/ч (сменный показатель — 8,5 т/ч). Такую же сменную производительность — 8,5 т/ч — комбайн демонстрировал на подборе валка, но в этом случае, к сожалению, урожайность не известна. Зато известно, что валок был сформирован косилкой шириной захвата 9,5 м. Во всех случаях уровень потерь за жаткой, молотилкой, машиной в целом, сортность, количество дробленого зерна в бункере находились намного ниже верхней границы допустимого.

Конечно, трех примеров мало, но, учитывая тот факт, что данные официально зафиксированы, их можно использовать для оценки способностей комбайна. Например, совершенно ясно, что VECTOR 410 легко адаптируется к разной урожайности и способу уборки. За счет чего? Первое — умения работать на высокой скорости. Второе — возможность «нести» большую жатку. Третье — высокие характеристики МСУ.

Начнем с подачи. Комбайн комплектуют усиленной наклонной камерой. На нее можно «повесить» жатку шириной 9 м. Например, Rostselmash «в комплекте» с комбайном предлагает универсальную Power Stream шириной захвата 5/6/7/9 м. Есть у производителя и соевые жатки Float Stream, которые уже полюбились сельхозпроизводителям. VECTOR 410 можно агрегатировать с 8-рядковыми адаптерами для уборки кукурузы и подсолнечника. И конечно, комбайн комфортно чувствует себя с подборщиками шириной 3,4/4,3 м.

КАК ОН ЭТО ДЕЛАЕТ

Вопрос: как у ЗУК VECTOR 410 получается показывать производительность больше заявленной. Вообще, у каждой технологии или



техники есть свой лимитирующий фактор. У зерноуборочного комбайна может быть пропускная способность МСУ, площадь очистки, площадь сепарации. VECTOR 410 — «чистый четырехклассник» по площади очистки, сепарации, объем бункера и двигателю. То есть это не тот случай, когда преимущество дает увеличенная производительность одной из этих систем.

Но вот знаменитая «ростсельмашевская» молотилка выпукло показывает все свои преимущества. Именно после таких примеров становится полностью ясен смысл, который производитель вкладывает в описание своих МСУ. Тяжелый высоко инерционный барабан стабильно, уверенно работает даже при очень высоких нагрузках. После разгона «стальной

махину» длиной 1 180 и диаметром 800 мм не так-то просто остановить.

Большой угол охвата подбарабанья молотильного барабана формирует и большую площадь обмолота — нелишне при высокой подаче. До 95 % процентов зерна выбивается из вороха уже в молотилке, а это здорово облегчает работу соломотряса. Да и он сам не маленький — четыре клавиши длиной по 4 100 мм, общей площадью в 5 м².

Недомолоченный колос отправляется в автоматическое домолачивающее устройство роторного типа — и не перегружает и без того хорошо загруженную молотилку. А еще ротор не так «жестко» обрабатывает уже «потрепанный» в основной молотилке колос — важно для минимизации количества колотого зерна.

Площадь решет очистки, в целом, скромная — 3,59 м². А отличный результат работы говорит об эффективности системы. Вклад вносят и пальцевая решетка на подготовительной доске, и большой перепад высот между двумя основными решетами, и хорошая работа вентилятора.

СУХОЙ ОСТАТОК

Все вышеобозначенное говорит об одном: VECTOR 410 способен на многое. И его конструкция дает возможность оптимально загрузить высокопроизводительное МСУ. Невысокую урожайность вполне реально скомпенсировать, применив двухфазный метод уборки и свалив хлебостойкой большой жаткой с двух проходов. При умеренной «недостаче» урожайности можно «повесить» на машину широкозахватную жатку или/и разогнать ее.

Вы выбираете адаптер, а комбайн, вернее, бортовая информационная система Adviser II, поможет вам выбрать подходящие настройки, учитывая урожайность и условия уборки. А еще VECTOR 410 предоставит механизатору комфорта. Все, что требуется — эргономичное кресло, хороший обзор, система кондиционирования и отопления, защита глаз от яркого солнечного света или достойное освещение в ночное время — уже есть в базовой комплектации.

Наконец, гарантия и сервис. Как бы хороша ни была техника (а VECTOR 410 действительно очень хорош), она нуждается в грамотном обслуживании, порой — в устранении неисправностей, рано или поздно — в запчастях. Комбайн собирают у нас, в Казахстане. Это само по себе служит дополнительной гарантией наличия оригинальных «расходников» и запчастей. Сервис Rostselmash, что называется, растет день ото дня. И в плане географии присутствия, и в плане профессионализма. В сезон технические центры работают в режиме pop-stop, и владельцы техники Rostselmash уверяют, что специалисты с готовностью отвечают на просьбы о помощи.

На VECTOR 410 производитель дает гарантию 600 м.-ч. или 2 года, в зависимости от того, какой случай наступит первым. Хороший зерноуборочный комбайн на хороших условиях и с хорошими гарантиями — то, что нужно для продуктивной и спокойной уборки.





Умные комбикормовые заводы «Оптимум»

1, 2, 3, 5 т/ч



DOZA GRO
комбикормовые заводы

Умный комбикормовый завод от 20 млн. тг.

- Автоматизированная система управления технологическим процессом
- Пневматическая загрузка сырья
- Степень смещивания – 98%

ТОО «Торговый дом Фермер» - эксклюзивный дистрибутор завода ООО «Доза-Агро» по РК.
Республика Казахстан, г. Костанай, ул. Карбышева, 117

Линии, оборудование и запчасти
8-777-143-40-10

Комбикормовые заводы
8-777-879-54-69
fermertd@mail.ru

www.tdfermer.kz



ТОО “ЭКСПРО”

производит и реализует технику:



Косилка КТУ-6.0



Косилка КТУ-4.0



Погрузчик
ПУН-0.8



Грабли ГПГ-4.5, 6.5, 12



ACBK-4

Казахстан, г. Костанай, ул. Мауленова, 16/2
+7 (7142) 28-45-76, +7-705-331-66-55
e-mail: Expro.09@mail.ru

ТОО «КостанайСельхозСнаб» реализует Двигатели:

ЯМЗ

Качество ЯМЗ



238НД3

236НД-4

238НД5

236БК-3

236НД

236БК-4

236НД-3

240БМ2-4

И ЗАПАСНЫЕ ЧАСТИ К НИМ!

г. Костанай, ул. Мауленова, 16/2, тел./факс: 8(7142) 28-49-14,
моб.: 8 777 274-39-66, e-mail: kostanayselhozsnab@mail.ru

РК, г. Костанай, ул. Карбышева, 22 Б, маг. №17
тел./факс: 8 (7142) 22-43-83




SIPMA
профессиональная кормозаготовительная техника

Тюковый пресс-подборщик

Рулонный пресс-подборщик

Обмотчик рулона

Косилка дисковая

Грабли

Саморазгрузочная тележка

Разбрасыватель органических удобрений

Измельчитель рулона

TITAN CENTRAL ASIA
Астана-Павлодар-Актобе
+7 771 161 17 36
Атбасар-Есиль-Шымкент
+7 771 055 98 90

Кокшетау-Петропавловск
+7 777 987 82 00
Караганда- Жезказган
+7 771 033 94 61

Костанай-Аркалық-Тараз
+7 771 020 02 61
Усть-Каменогорск- Семей
+7 702 941 00 22

Нужен ли китайцам российский рынок сельхозтехники?

Сегодня часто говорят об угрозе заполнения российского рынка китайской сельхозтехникой. Однако так ли велика для отечественных машиностроительных заводов эта опасность, особенно в нишах, где наши предприятия исторически имеют доли в 70% и более? И так ли важен для самого Китая российский рынок? Недавно на одной из дискуссионных площадок был поднят вопрос о том, кто в России отвечает за обеспечение аграриев техникой и какую несет за это ответственность.

*Продолжение.
Начало в предыдущем номере.*

Китай очень быстро решает свои насущные проблемы в той форме, в какой этого требует момент времени. Все издержки динамики найдут свои решения потом, в том числе, и по завершении этапа накопления первичной производственной экспертизы. Ведь создание машин — вопрос непростой и требует времени. В тракторной части рынок страны ещё только ищет своего потребителя в нише 130-260 л.с. Происходящая же постепенная консолидация аграрного бизнеса способствует поиску ответа, что видно по нарастающему производству таких машин. Технически эти модели всё ещё достаточно просты и создаются, продаются и обслуживаются в ранее сложившейся логике, запрос на её трансформацию пока локально неочевиден. Но внутренняя перспективность этой ниши объясняет и интерес к продаже таких машин в Россию с её богатым климатическим и эксплуатационным многообразием, и хорошую обратную связь, основанную на массовом опыте работы с западными брендами. Комбайновый рынок в Китае и того интереснее — это обилие довольно причудливых, маломощных, узкоспециализированных, иногда неотделимых от жатки, но отделимых от кабины машин. В нашем понимании комбайнов там практически нет. Однако задача по созданию универсального комбайна в целом стоит, с недавнего времени её начали решать, но, как известно, разработка любого сложного продукта может растянуться и на десять лет. Конечно, создаются прототипы, их тестируют в полях, в том числе российских, но до полноценных универсальных машин ещё далеко.

Российский рынок для Поднебесной при небольших текущих и потенциально возможных объемах закупок мало интересен. Даже тысячи единиц (а меньшими величинами просто нет смысла оперировать), не оказывают никакого эффекта на экономику заводов. Конечно, никто не против продать несколько больше, чем продается, но держать фокус на подобном сегменте операций и, тем более, ломать себя в подходах для китайцев не очень целесообразно. Наивно утверждать, что вся мощь китайского государства направлена на поддержку продаж пары тысяч единиц техники в Россию. Ведь и былой западный импорт, и текущий восточный (если разложить самоходную технику по нишам, заполнение каждой из которых продуктом требует большого инженерного труда и денег) всегда измеряется в каждой из них сотнями единиц в год, лишь иногда упираясь в тысячу. По причине их низкого наполнения ни один из западных брендов в своё время не построил здесь полноценного тракторного завода — малое потребление не оправдывает инвестиций. Равно как и российские заводы, надо полагать, продолжительное время скептически смотрели на освоение занятого импортом рынка при подобных скромных объемах. Серьёзные инвестиции обретают смысл, когда речь идёт о 1,5-3 тысяч единиц производимого.

Соответственно, Китай, решая преимущественно внутренние задачи и обладая ограниченным экспортным опытом по самоходным сельхозмашинам, работает с внешними партнёрами в рамках внутренней логики организации взаимодействия. Ведь глобализация — удовольствие не из дешёвых. А, стало быть, уверенное присутствие, учёт специфики и кастомизация продукта, адаптация под культуру в марке-



тинге, выстраивание локального восприятия бренда — задачи на годы, к решению которых в России китайские бренды ещё не подходили и не факт, что подойдут. Даже у куда более продвинутых западных корпораций это заняло несколько лет предварительного присутствия и огромных усилий.

ПРЕГРАДА ДЛЯ КИТАЯ

Исходя из вышеизложенного, напрашивается вывод, что российские аграрии имеют ровно то, что имеет китайский потребитель в части работы завода с сетью, сервисом и прочим, то есть мало чего из привычного нам привозимого ранее извне. Нельзя сказать, что китайских брендов, демонстрирующих желание подстроиться под российские ожидания, нет совсем. Но в целом в продуктовой части российский рынок интересен, скорее, как полигон, где можно обкатать продукты, которые рано или поздно найдут своего потребителя и в самом Китае. Это вполне разумный подход. Однако на пути к созданию качественного трактора 300+ л.с. или полноценного комбайна китайским коллегам предстоит решить немало технических проблем (кроме, разве что, вопросов с производством двигателей). И как бы оптимистично не выглядели планы, создать машину и научить её ездить — это задачи, требующие немало времени даже для быстрого Китая. По этой причине в России пока не видно этих машин на полях, хотя анонсов было уже предостаточно. Ведь как показывает мировой опыт, по мере движения вверх по мощности, резко снижается число участников рынка, способных принять технический вызов, равно как и наличие экспертизы в малых нишах не всегда способствует переходу в сегмент 300-сильных тракторов или производительных комбайнов — это иной технологический и сервисный уровень. Можно, конечно, поставить на трактор 200 л.с. двига-

тель 340 л.с. и уведомить рынок, что вопрос присутствия в новой нише решён, но это будет дилетантизмом.

Любые, даже довольно быстро созданные прототипы и модели — это лишь проба пера на длинном пути доведения продукта до ума. Довольно большое число известных в мире компаний, имея всю широту компонентного выбора и теоретических возможностей их разработок, остановилось у границы 8-й серии тракторов в международной классификации или на пороге топовых универсальных комбайнов. И это неслучайно. Переход в технически более высокую лигу не только связан с изменением технологии, но и резким сужением рынка при возрастающих функциональных требованиях к машине и совершенно ином подходе к её поддержке. Такие тракторы и комбайны уже однозначно требуют дилера, его мгновенной реакции на проблемы, 6-24-48 часов на поставку запасных частей. Это дорого, сложно и долго. А при отсутствии опыта ещё и не всегда надо. Поэтому в Китае до сих пор нет готового ответа на запросы на подобные машины. Для работы в этом поле нужно понимание объёмов производства, накопление опыта и ошибок. Впрочем, Россия может быть полезной для получения первичного опыта — крупные дилеры знают, какого рода шагов от них ожидают потребитель. При этом рассчитывать на массовость предложения пока преждевременно. Насколько за этот опыт способен и готов заплатить российский рынок, чтобы стать значимым для китайских производителей при ограниченном внутреннем потреблении, — вопрос, который ждёт ответа с обеих сторон.

Так велика ли реальная угроза Китая в нишах, где отечественные российские заводы исторически имеют доли в 70% и более? В рамках устрашающих цифр агрессивного импорта кто подсчитал изменение долей в этих сегментах, чтобы начать переживать? Ведь известно,

что Китай пока не может предложить продукт и его сервис в нужном потребителю виде. А по отечественным брендам первый сервис вполне отстроен, он не идеальный, но рабочий. Немаловажно также, что есть поддержка государства, техническая экспертиза на заводах и в серьёзных вузах.

Почему же Россия так боится Китая? Мы настолько не уверены в себе, в нашей способности двигаться вперёд темпами восточного соседа, что не против убить любую конкуренцию? Или, может быть, вопрос надо переносить из плоскости внешних виноватых в сферу практических успехов отечественного производства и рассматривать как давно ожидаемый плод многолетних усилий государства по созданию комфортных условий для производственного бизнеса? Интересно, например, когда же мы, наконец, увидим обещанные тракторы 200-300 л.с. особенно в цельнорамном исполнении? Надо полагать, вопрос переехал из 2023 года сразу в 2025-й, а может, и далее? И насколько в не осуществлении задуманного нами виноват Китай или, может, прорыв станет возможным через пару лет, в том числе, благодаря восточному соседу, который предложит нам двигатели и трансмиссии? В связи с этим возникают резонные вопросы. Должен ли потребитель платить за чью-то нерасторопность? Какая практическая угроза уже висит над нашим производством, чтобы начинать авральное реагирование? Давайте разберёмся, пусть всем станет понятно (не на уровне широкой риторики и общих фраз, а фактов и логики). При этом, конечно, сам вопрос необходимости развития отечественного сельхозмашиностроения играет роль в сомнение не ставится, дискуссия идёт исключительно вокруг подходов, методов и оценок.

Член правления ассоциации «АСХОД»
Александр АЛТЫНОВ

Требовательный, но рентабельный

Горох более требователен в плане соблюдения технологии возделывания, чем, скажем, пшеница или другие зерновые. Этим, вероятно, объясняется его относительно небольшая доля в севооборотах страны. Однако в то же время эта культура по результатам возделывания зачастую бывает более рентабельна и является очень перспективной, в том числе с точки зрения экспорта. И если «отрепетировать» технологию ее возделывания, устранить типичные ошибки, то горох принесет немалый доход.

Продолжение.
Начало в предыдущем номере.

ТЕХНОЛОГИЯ УБОРКИ, МАШИНЫ И ОРУДИЯ

Выбор технологии уборки гороха во многом зависит от возделываемых в хозяйстве сортов и парка техники. «Усатые» формы более технологичны в плане уборки, они отлично подходят для прямого комбайнирования. Что касается «листочковых» сортов, механизаторы шутят, что для их уборки и в поле заходить не нужно: «Встал с угла, включил жатку, весь горох с поля сам подтянется в комбайн». Конечно, это шутка, но доля истины в ней есть: растения таких сортов сильно спутываются между собой, что осложняет уборку.

Лучший выбор адаптера для уборки гороха напрямую — жатка низкого среза с гибким ножом типа Float Stream и зерноуборочный комбайн с роторным МСУ типа TORUM 785. Однако, как всем известно, «роторники» требуют хорошей загрузки молотилки и системы сепарации, иначе потери зерна будут значительны, к тому же заметно увеличится расход топлива на убранный урожай. Отсюда следует, что при желании использовать роторный ЗУК на слабых по урожайности фонах гороха нужно вести уборку раздельным методом. При грамотной настройке МСУ горох успешно, вписываясь в нормы потерь, можно убирать однобарабанными клавишными комбайнами, включая ACROS, VECTOR или NOVA.

При выборе раздельного метода уборки скашивать горох лучше самоходной косил-



кой типа KSU-1 или KSU-2, агрегатированной широкозахватной валковой жаткой типа Draper Flow, с укладкой культуры в валок с одного или двух проходов — в за-

висимости от конкретных показателей урожайности и класса ЗУК.

Что делать, если сложились крайне неблагоприятные условия: из-за дождей не удалось свалить горох в валки, и он дозрел на корню, и эти же дожди способствовали крайне сильному полеганию культуры?

На практике в таких условиях многие сельхозпроизводители выполняют уборку гороха напрямую подборщиком. Дело в том, что в подобной ситуации уборка обычной зерновой жаткой приводит к огромным потерям зерна гороха, причем стебледельщики кардинально ситуацию с потерями не меняют — большая часть зерна осыпается при малейшем прикосновении к стеблям, в любых понижениях и ямках культуры остается под жаткой.

Суть метода заключается в следующем: при полностью созревшей культуре пружины подборщика легко отрывают сухие стебли от корня у поверхности почвы, а не выдирают их с корнем, и эта масса практически без иностранных примесей передается в наклонную камеру и далее. На опорные колеса подборщика некоторые «самоделки» через подшипники устанавливают диски от высевающего сошника сеялки. Диск работает как прорезной нож, «отрезая» от общего сплошного фона часть массы на ширину захвата, идущую далее на подборщик в виде ленты из полеглых стеблей гороха. Этот способ в определенных условиях позволяет значительно сократить потери и сроки уборки полеглых посевов гороха.

Что касается параметров работы ЗУК в поле, напоминаем, что в память бортовых информационно-голосовых систем машин марки Ростсельмаш вбиты базовые настройки на все традиционные культуры, включая горох. О том, как работать с ними, мы ранее рассказали в публикации «Настраиваем МСУ зерноуборочного комбайна». Рекомендуем ознакомиться, эта информация снимет массу вопросов.

СРОКИ И ВЛАЖНОСТЬ ПРИ УБОРКЕ ГОРОХА

Убирать созревший горох необходимо в течение не более 3–4 дней. В сравнении с зерновыми эта культура осыпается значительно сильнее, стоит на корню и лежит

в валке намного хуже, а также потери при затягивании с уборкой гораздо выше. Если та же пшеница может постоять или полежать 7–10 суток, то срок уборки гороха до 5 дней — это предел. Поэтому под посев этой культуры необходимо отводить ровно столько площади, сколько вы успеете убрать за 3–4 дня.

Сваливать культуру при достижении зерном влажности 35–40%. К прямому комбайнированию или подбору из валка можно приступить при достижении зерна влажности 16–17%.

Смысла дожидаться понижения влажности до базисных (и тем более ниже базисных) значений нет, поскольку в нынешнее время пересчетные коэффициенты при сдаче более сухого зерна элеваторы не применяют, а также уборка пересушенного на корню посева ведет к значительному увеличению потерь.

Впрочем, покупатели оставляют за собой право «съема» за более влажное зерно. Базисная влажность для гороха — 15%, лишние 1–2% вы потеряете во время уборки, транспортировки, перегрузки.

Десикация гороха перед уборкой

По поводу необходимости десикации однозначного мнения нет. С одной стороны, проведение этой операции влечет дополнительные расходы. С другой стороны, десикант выравнивает степень зрелости плодов, улучшает качественные показатели гороха (по ряду данных — на 1–2 позиции), облегчает уборку массы и очистку зерна. После однофазного комбайнирования фона без предварительной обработки десикантами горох, как правило, требует подработки — очистки и зачастую сушки.

На засоренном фоне десикацию гороха перед уборкой напрямую проводить желательно. Операцию выполняют при достижении зерном влажности 20–35% или побурении 60–70% плодов препаратами с действующим веществом типа глифосата. Если культура созревает неравномерно, имеет смысл использовать десикант типа дикват. Склеватели по гороху применяют не так часто, как на мелкосеменных крестоцветных. Во-первых, потому что окупается эта операция хуже, во-вторых, бобы «держат форму» чуть лучше, чем стручки того же рапса, горчицы или ряжика.

ДОЛГИЙ ПУТЬ ВМЕСТЕ



AGRIMAX TERIS

Даже в сложных условиях шина AGRIMAX TERIS станет надежным союзником в сборе урожая. Эта радиальная шина сочетает превосходную тягу и высокую грузоподъемность с выдающейся устойчивостью. Благодаря специальной резиновой смеси, усиленной пленевой зоне и борту шина AGRIMAX TERIS отличается высоким уровнем стойкости к проколам, а также великолепной управляемостью и комфортным движением.

Шина AGRIMAX TERIS — это решение BKT для комбайнов, сочетающее в себе лучшие характеристики и бережное отношение к культурам.



«БОНЕНКАМП» — официальный представитель «БКТ» в Казахстане
Moving Professionals www.bohnenkamp.kz

BKT
GROWING TOGETHER
bkt-tires.com

«МельЗерПром»

- ✓ Запасные части на ОВС и ЗМ60
- ✓ Лента бесконечная ЗМ-60.90 (гладкая с ребром)
- ✓ Лабораторное оборудование: влагомеры, щупы, сита, мельнички
- ✓ Ролики, ползуны, щетки, ковши
- ✓ Лента транспортерная, норийная 175, 300, 450, 650, 800 мм., замки, крокодил и бергер
- ✓ Элеваторное оборудование: нория - 20, 100, трубы самотечные, задвижки, уголки

г. Костанай,
ул. Карбышева, 22 б
ул. Карбышева, 55/1 (маг. МехТок)

моб.: 8 777 442 66 07.
8 705 601 91 48.

e-mail: ket260382@mail.ru

ТОО «ПОДШИПНИК-2016»

ПОДШИПНИКИ:

NBS, SKF, FKL, FAG, TIMKEN, DAS Lager, KAVAT, ГПЗ
всех типов и размеров
на все виды техники и оборудования

САЛЬНИКИ В АССОРТИМЕНТЕ

8 (7142) 21 25 59
8 702 245 39 77
8 777 580 41 96
8 747 323 83 36

cerz101@mail.ru



ПЕТЕРБУРГСКИЙ
ТРАКТОРНЫЙ ЗАВОД

KTR
КОСТАНАЙСКИЙ
ТРАКТОРНЫЙ ЗАВОД

КИРОВЕЦ®

Зерносушильные
машины

STUURMAN



Почвообрабатывающая
техника

ОПЕКАНОВОЕ АКЦИОНЕРНОЕ ОБЩЕСТВО
БЕЛАГРОМАШ-СЕРВИС
имени В. М. Рязанова



Зерноочистительное
оборудование

АГРОПРОМ
СПЕЦДЕТАЛЬ



Растворные комплексы для производства жидкых удобрений

Nitrogen



Наш адрес: ТОО «Ата-Су Спецтехника», г. Астана, ул. С331, здание 10, объездная дорога на г. Кокшетау, район нефтебазы SinoOil.
Филиал г. Павлодар, ул. Баян батыра, 36, офис 3, 2 этаж.

+7 (701) 250-57-75, 8 (705) 742-13-06, +7 (77) 200-51-51, +7 (707) 505-10-37 | www.ata-su.kz

Пробоотборник Wintex Agro 3000

Не верьте, если вам скажут, что в сельском хозяйстве, то есть в жизни «колхозников» (а если быть более точными — фермеров), нет ничего интересного.

Будни фермера не ограничиваются физическим трудом на свежем воздухе — он непременно занимается финансовым планированием (как краткосрочным, так и долгосрочным) и бухгалтерскими отчетами.

Помимо этого, для повышения урожайности — а значит, и рентабельности — фермер как хороший хозяин должен знать свою землю: не только ее размеры и границы, но и агрономические и биологические свойства. Для такого, более подробного, знакомства и проводят гранулометрические, химические, минералогические и микробиологические анализы почвы. По их результатам составляются почвенные карты, в том числе агрономические картограммы, а также осуществляется расчет доз минерального питания сельскохозяйственных культур. Чаще всего такие анализы и расчеты проводят хозяйства, где уже освоили дифференцированное внесение удобрений или только вступили на этот путь.

Есть два основных варианта отбора проб почвы: с помощью ручных и автоматических пробоотборников. Однако ручные пробоотборники все же лучше использовать на приусадебных участках, а для более масштабного сельского хозяйства нужны автоматические. Отбор почв проводится в небольшой промежуток времени. Как правило, после уборочных работ и до того, как выпадет снег, причем по определенному алгоритму, который закладывается в программу.

Пробоотборники поставляются с завода как отдельно, так и смонтированными на квадроциклах, пикапах или специализированных прицепах. За день автоматизированный пробоотборник позволяет отобрать почвенные образцы для агрономического обследования с площади 1000 га и более.

В ПОЛЯХ МЫ ВСТРЕТИЛИ
WINTEX AGRO 3000

Сравнивать его с сельхозмашинами и оборудованием, конечно, нельзя, но он играет немаловажную роль в повышении урожайности и дальнейшем развитии хозяйства. Получая данные, взятые



лировать биохимические характеристики почвы. Также на основе лабораторных данных составляются карты предписания, по которым дифференцированно вносятся минеральные удобрения, что обеспечивает равномерность роста культур.

Отбор почвы производится для получения максимального результата при анализе качественных и количественных характеристик. Использование пробоотборников для анализа почвы позволяет уменьшить затраты на удобрения, обеспечивает необходимый мониторинг качественного состава почвы. Такие процедуры ведут к увеличению уро-

жайности, а следовательно, и прибыли. Автоматизированные почвенные пробоотборники служат для повышения производительности труда при отборе почвенных проб. Это решение предполагает применение технологии точного позиционирования GPS, чтобы можно было получить географическую регистрацию образцов почвы, которые впоследствии могут быть использованы для дифференциального внесения удобрений.

Юлия ЯМНОВА

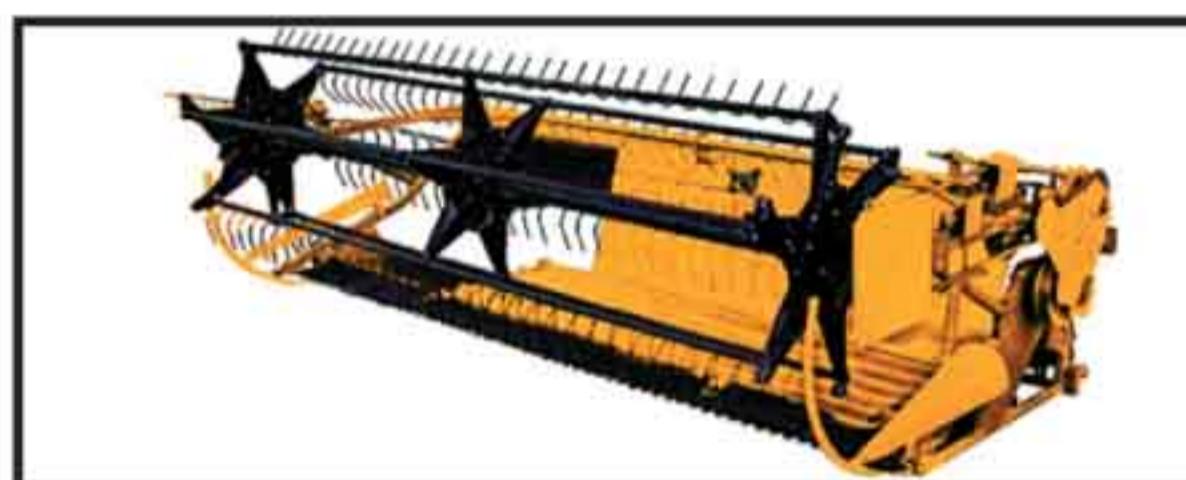


АГРОТЕХКОМПЛЕКТ

является официальным дистрибутором
завода-производителя «Бердянские жатки»
ТМ «JOHN GREAVES» на территории
Республики Казахстан!



Мы предлагаем широкий ассортимент сельскохозяйственной техники для уборки зерновых и зернобобовых культур с доставкой в регионы Казахстана:



- Жатка валковая навесная ЖВН 6,4; ЖНВ 9,1
- Жатка валковая прицепная ЖВП 4,9/ 6,4/ 9,1 м
- Жатка для уборки подсолнечника ЖНС 6/ 7,4/ 9,1/ 12 м
- Жатки для уборки кукурузы ЖК
- Жатки зернобобовые

- Хедер прицепной полотняный ХПП-5,2
- Жатки для уборки сои ЖС 6/ 7,5/ 9
- Устройства для пересадки деревьев
- Платформа-подборщик ПП-3,4
- Каток-измельчитель

- Приспособления для уборки рапса
- Культиватор предпосевной секционный КШС-12
- Разбрасыватель минеральных удобрений прицепной
- Тележки транспортные
- Бункер-перегрузчик



г. Костанай, ул. Карбышева, 37А
tdatk.kz@mail.ru,
tdatk.kz@yandex.kz

Too Тд-Агротехкомплект
tdatk_kst
agrotehkomplekt.kz

+7-771-058-98-35
+7-771-058-98-66
+7-705-157-64-99



SOUZ-AGRO

Капитальный ремонт и продажа
сельхозтехники и тракторов серии «Кировец»:
K-700A, K-701, K-702, K-744, K-7
переоборудование ДВС на китайские моторы
WEICHAI, CREATEK



Также мы предлагаем:

- Бустерный вал
K-700A, K-744
- Ведущий мост
K-700A, K-744
- Труба шарнира
- Кабина после капитального ремонта
на трактора K-700A, K-701, K-744
- Облицовка

- ДВС
от 245 до 420
- КПП
K-700A, K-744
- ГУР



г. Костанай, 3 километр
Аулиекольской трассы

e-mail: [@souz_agro](mailto:toosouzagro@mail.ru)

8 777 298 59 58 Николай
8 705 33 11 666 Виктор
8 777 287 30 77 Станислав